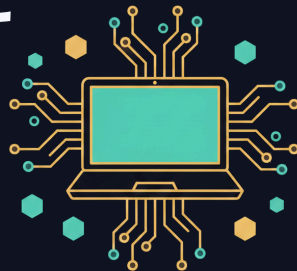


エンジニアがAIで副業をする場合の 入り口と仕事について調べてみた

入口の探し方と狙うべき仕事を整理してみた





猫とゲームを愛するエンジニア

IT関連の情報発信（とゲームや日常をポスト）
よかったらフォローしてください!!

X : @ochtum18
Github : ochtum
Qiita : ochtum
SpeakerDeck : ochtum



最近ふと思った

THOUGHTS I HAD LATELY

「世の中、副業熱が高まっているな」

「個人開発者が増えているな」

「稼ぎたい熱の高まりを感じる」



INNER VOICE

「オラも稼げてえ＼(^O^)/」

目的

THE PURPOSE

50代以降に向けたリスクヘッジ（収益減対策）

余剰時間/余力から利益を生み出す

趣味から利益を生み出す

副業を探す入口にはどんなものがある？

クラウドワークス

クラウドソーシングサービス。悪質クライアントも増えてきているので注意。

<https://crowdworks.jp/>



Remogu

リモートワーク中心で副業探し向き。

<https://remogu.jp/>



ITPRO PARTNERS

ITに特化した案件紹介になっている

<https://itpropartners.com/job>



エンジニアスタイル

ちょっと探しづらい・・・

<https://engineer-style.jp/jobs>



LAPRAS

技術から探せるので便利

<https://lapras.com/>



Findy Freelance

稼働時間帯で探せるので便利

<https://freelance.findy-code.io/>



ココナラ募集

安定の幅広さ

https://coconala.com/job_matching/supplier



副業を探す入口にはどんなものがある②？

LinkedIn

海外からのオファーも見込める

Facebook (グループ)

外国人がちょくちょく求人を出している (詐欺に注意が必要)

副業を探す入口は増えている

LinkedIn

海外案件、外資系

LAPRAS / Findy

公開実績を活かす

Remogu / ITPRO

リモート・柔軟な働き方

ココナラ

自分から取りにいく型

入口ごとに求められる見せ方が違う

よく聞く話 vs 実際

WHAT WE HEAR

「案件が増えてきた」

「AIで提案文も作りやすい」

「海外まで見ればチャンスがある」

REALITY

「思ったより取りにくい...」

入口は増えているけれど、純粋なエンジニア業務だけで副業を成立させる難易度はまだ高い

入口が増えても、人気案件は取りにくい

人気案件の特徴

- フルリモート完結
- 週10時間前後
- 平日夜間・土日OK
- 単価が高い
- 技術的に面白い

REALITY CHECK

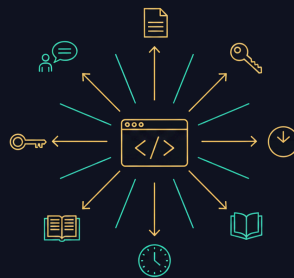
1人 vs 20人

1人募集に20人近く応募

なぜ純粋なエンジニア副業は取りにくいのか

開発業務の前後にある仕事

- 仕様確認・要件調整
- 権限払い出し
- レビュー・承認フロー
- 障害時の即応
- ドメイン知識のキャッチアップ



コードを書く時間だけでは完結しない

実際に取りやすいのは周辺業務

- Web制作（小規模改修）
- 画像・動画加工
- 講師・メンター・レビュー
- テスト・検証・QA補助
- 技術記事・手順書整備
- 生成AI活用支援
- ノーコード/ローコード整備

共通点：成果物が見えやすく、管理しやすい

今後、副業案件が増える可能性

REASON 01

受け入れ条件が明確化

副業歓迎、週数日OK、夜間・土日対応可などの明示が増加

REASON 02

人手不足が深刻化

2025年度 人手不足倒産

441件

前年度比 約1.3倍（過去最多）

海外視点を持つと入口が広がる

- 🌙 日本の夜間 = 海外の就業時間
- 🌐 LinkedIn は海外オファーの入口として強い
- 👤 英文レジュメはAIで着手ハードルを下げられる



注意: 本業の就業規則、契約条件、税務を事前確認

AIで効率化できること

- 1 提案文の叩き台作成
- 2 案件ごとのプロフィール調整
- 3 経歴の箇条書きを短く整理
- 4 英文レジュメの作成

AIは実績を盛るためでなく、相手に伝わる単位に整形するため

副業の入口を広げるために最初にやること

- 1 稼働条件を固定（週何時間、平日夜/土日）
- 2 受けられる仕事を"純開発以外"まで棚卸し
- 3 公開実績を整える（GitHub、Qiita、職務経歴）
- 4 AIで提案文とレジュメの叩き台を作る

従業員として副業をする場合、労働時間は本業と副業の合計(1日8時間、週40時間まで)で管理する法令があるため、フリーランスで副業をすることをおすすめします。

応募しても反応がないときの見直しポイント

① 仕事の切り出し方が相手目線か？

NG: 「Reactできます」

OK: 「既存画面の小規模改修ができます」

② 実績が長すぎて強みが埋もれていないか？

3行で伝わるか確認

③ 入口を1つに絞りすぎていないか？

複数チャンネルで露出を増やす

まとめ：3つのポイント

1

純開発だけでなく、制作・講師・レビュー・QA・AI活用支援まで棚卸し

2

国内プラットフォーム + LinkedIn など海外につながる入口も持つ

3

AIで提案文・プロフィール・英文レジュメの叩き台を整え、見せ方の速度を上げる

副業は「相手が頼みやすい形に整えられる人」が強い